

PŘÍLOHA 3

DOTAZY PRO POLOSTRUKTUROVANÉ ROZHOVORY SE ZÁSTUPCI SOUKROMÝCH SUBJEKTŮ

Okruhy témat:

- 1) **V jaké převažující činnosti podnikáte?** *V případě vlastníků bytů se neptat.*
- 2) **Máte zkušenosti s projekty financovanými ze SF EU? Jak hodnotíte zkušenosti s projekty většího rozsahu a komplexněji pojaté, které realizujete (byste chtěli realizovat) a plány rozvoje měst (možnost si sáhnout na externí finanční zdroje, administrativní náročnost, pracovní náročnost)?** *(diskusi vést ke zjištění jaké jsou slabé a silné stránky stávajícího systému, zda-li ČR umí takovéto projekty podpořit)*
- 3) **Máte zkušenosti s PPP projekty?** *(Diskusi orientovat na to, jestli s formou PPP mají zkušenosti, pokud ne. zda-li o tom uvažují)*
- 4) **Máte zkušenosti s dotačními zdroji – Panel, Zelená Úsporám, IPRM? Jaké výhody a nevýhody byste zmínil u jednotlivých případů?**
- 5) **Máte zkušenosti s jinými než dotačními a úvěrovými nástroji financování projektů?** *(diskusi zaměřit zejména na existenci a fungování fondů rozvoje měst na financování projektů města jejich kompetence z pohledu finančního inženýrství, dluhopisy, forfaiting)*
- 6) **Znáte finanční nástroj Jessica** *(diskusi vést ke zjištění, odkud se o tomto nástroji dozvěděli, co o tom ví - Ne, nikdy jsem o ní neslyšel, Slyšel jsem, ale nevím co to přesně je, Ano, znám a vím jaký typ projektů s tím financovat). Pakliže nemá informaci, podat vysvětlení, tj., že jde o projekty, které:*
 - a. řeší potřeby rozvoje města a jsou v souladu s jeho rozvojovou strategií
 - b. nejsou ještě ve fázi realizace s ohledem na veřejnou podporu
 - c. generují finanční příjmy za úplatu v provozní fázi, případně jiné finanční efekty (úspory výdajů po zvýšení efektivity provozu)
 - d. nemusí být realizovány pouze municipalitou, nositelem a provozovatelem projektu může být i subjekt soukromého sektoru
 - e. měly by generovat dostatečné socio-ekonomické přínosy měřené CBA
 - f. jsou významné svým rozsahem a investiční náročností vzhledem k charakteru a možnostem finančního nástroje JESSICA (alespoň 20 mil. Kč)
- 7) **Využili byste možnosti tohoto nástroje, kdyby nebyla žádná jiná lepší možnost, jak financovat své rozvojové potřeby? Jaké podmínky by musely být naplněny, aby pro vás tento nástroj byl atraktivním).** *(Snaha zjistit, jak vidí respondenti atraktivnost výhod tohoto nástroje, na základě tazatelské osvěty v této oblasti. Prezentovat obecné schéma FN Jessica, vysvětlit systém UDF, půjčky, záruky, majetkové účasti)*
- 8) **Využili byste tento nástroj už v současném programovém období 2007-2013.** *Nedávat na výběr varianty níže, ale nechat respondenty definovat podmínky.*
 - a. Záleželo by na podmínkách úvěrování (spojení úvěru s dalšími administrativními náležitostmi běžné v současnosti (nutnost zpracovávat projekty, žádosti, administrace by činilo tento nástroj méně atraktivním
 - b. Ano, ale jen za předpokladu, že úvěry budou levnější, budou řádně vysoutěženy, a další náklady spojené s tímto nástrojem nevyváží zdánlivou finanční výhodnost
 - c. Určitě ne

- 9) **Dokážete identifikovat vhodné projekty pro aplikaci Jessica ve vašem případě (městě, regionu)**
- Ano
 - Ne
- 10) **Pokud ano v jakých oblastech?**
- 11) **Jak se připravujete na nové programové období EU po roce 2013?** *(diskusi vést od obecného (jaký typ projektů se podařilo zrealizovat, jaké to bude mít význam pro další rozvoj podnikání, jaké projekty chce podnikatel v dohledné době či vzdálenější budoucnosti realizovat?)*
- 12) **Jak se připravujete na období ne tak štědré na dotace, s velkým důrazem na efektivnost, účelnost a hospodárnost?** *(diskusi vést zejména tím směrem, abychom zjistili to, do jaké míry jsou podnikatelé informováni o eliminaci dotací na některé typy projektů a jejich nahrazení půjčkami)*
- 13) **Vnímáte potřebnost pokračovat v integrovaných projektech (IPRM) i v dalším programovém období? Existují ve Vašem případě aktivity, resp. oblasti hodné zřetele, které by bylo vhodné podporovat, ale v současné době předmětem podpory nejsou? Plánujete ještě využít prostředky z IPRM?**
- 14) **Sledujete kromě investičních nákladů projektů i provozní náklady projektů, které se realizují? Nakolik se liší reálné provozní náklady od projektovaných**
- 15) **Je pro Vás významná ekonomika projektů nebo jde spíše o jiný zájem a ekonomika je upozaděna?**
- 16) **Zvládáte složité výpočty finanční matematiky vlastními silami?** *(Diskusi zaměřit na to, jestli mají odborné kapacity na to zpracovávat tyto záležitosti sami, nebo využívají externích služeb a zda- li se při výpočtech používají pravdivé data, nebo se spíše ohýbají čísla dle potřeby)*
- 17) **Jakou výši investic jste schopni reálně realizovat v běžném roce z vlastního rozpočtu? A se započítáním nejrůznějších dotací?**
- 18) **Jsou dle Vašeho názoru efektivnějším rozvojovým nástrojem spíše dotace nebo jiné finanční nástroje (zvýhodněné půjčky, klasické komerční úvěry, jiné nástroje)** *(Diskuse vedená, zejména s ohledem na efektivnost, účelnost a hospodárnost v případě dotací a úvěrů – obecně dotace deformují tržní podmínky, realizuje se zpravidla i to, co by se v běžných tržních podmínkách nerealizovalo)*
- 19) **U jaké finanční instituce máte účty**
- 20) **Jaké úvěrové případy máte z minulých let a ze současnosti realizovaných projektů?**
- 21) **Jaké úvěrové podmínky máte (byste měli v následujících případech)**
- Úvěr 5 -10 mil Kč se splatností 5 let
 - Úvěr od 11-50 mil Kč se splatností 10 let
 - Úvěr od 50 mil Kč do 100 mil Kč se splatností nad 10 let
 - Úvěr nad 100 mil. Kč se splatností nad 10 let

- 22) **Využíváte pro rozvoj svého majetku další finanční produkty než jen běžné účty a komerční úvěry?**
- 23) **Jaká je reálná ochota bank půjčovat peníze ve Vašem případě?** *Diskusi směřovat zejména na to, co všechno musí subjekt jejich významu bance předkládat (v jakém detailu a s jakou historií, jestli by pro ně méně přísné podmínky mohly být motivem pro úvahy o jiném úvěrovém nástroji (Jessice) než klasickém komerčním úvěru.*
- 24) **Sledujete poměr investované 1 Kč ku zvýšeným provozním nákladům projektu**
- 25) **Která z odpovědí lépe vystihuje Váš přístup při rozvoji podnikání?**
- Realizujeme to, na co máme možnost rychle a levně dosáhnout
 - Realizujeme to, co chceme, bez ohledu na rámcové podmínky
 - Realizujeme to, co chceme z vlastních zdrojů až tehdy, není-li možno jiné řešení
- 26) **Jaký přístup je dle Vašeho názoru typický pro samosprávu?**
- Realizují to, na co mají možnost rychle a levně dosáhnout
 - Realizují to, co chtějí, bez ohledu na rámcové podmínky
 - Realizují to, co chtějí z vlastních zdrojů až tehdy, není-li možno jiné řešení