

Erik Michalides

Veřejné zakázky na eventy v praxi fondů EU

ZKUŠENOSTI AGENTUR



MERTEL

„Odvzdáno v listopadu. Podepsáno v únoru.“

- Projekt odovzdaný 7. 11. – zmluva podpísaná 25. 2.
- Zadávateľ sa zachoval ako partner – projekt dopadol dobre.

Čo je pre agentúru najväčšia výzva pri práci so štátom?

- Nedostatočná špecifikácia
- Rigidita – zložité dodatky
- Kritériá len podľa ceny – zákazku vyhrá lacný catering
- Limitovanie referenciami
- Chýba dialóg počas vysvetľovania
- Dlhé vyhodnocovanie
- Prístup „kontrolór vs. partner“

Ked' sa to robí dobre (Ministerstvo pro místní rozvoj - Fondy EU)

- Kvalitatívne kritériá – kreativita, skúsenosti
- Modelovateľné rozpočty
- Kategorizovaný dynamický nákupný systém
- Rýchle vyhodnocovanie

Prečo robiť štátne zákazky

- Opakujúci sa, naučiteľný proces
- Dlhodobé partnerstvá a stabilita
- Spoločenská hodnota a reprezentácia
- 100 % istota zaplatenia faktúr
- Transparentnosť a dohladateľnosť



Ako sa naučiť hrať túto hru?

- **FEN.cz** – filtrovanie podľa CPV kódu
- **Smlouvy.gov** – analýza zmlúv, benchmarking

Ďakujem za pozornosť.



MERTEL